



Il donne une deuxième vie aux objets des Sablais

Les Sables-d'Olonne — Nicolas Guignard, gérant de l'enseigne Troc.com, dévoile quelques coulisses de son métier, entre nouveaux usages et découvertes de petits trésors.

Entretien

Nicolas Guignard, gérant de Troc.com

Qui sont les nouveaux clients des trocs dépôt-vente ?

Les jeunes vont acheter du high-tech, souvent par notre site internet, des chaussures, des sacs à main. Ce créneau se développe, nous allons ouvrir de nouveaux rayons friperie et bijouterie avec achat d'or. Car les jeunes femmes souhaitent transformer en argent les bijoux hérités ayant vécu pour plutôt porter des bijoux fantaisie.

Une clientèle instruite prend de plus en plus conscience de l'impact écologique induit en donnant une deuxième vie à l'objet. C'est une tendance très affirmée aujourd'hui. Souvent, on nous dit : « Je veux que ça serve. »

Y a-t-il des repères pour estimer le prix d'achat et de vente ?

Non, il faut voir, sentir l'ambiance de l'ameublement, car souvent les petits objets valent plus cher que les meubles. L'histoire du meuble est aussi intéressante, car la qualité de fabrication standard était supérieure il y a 10 ans. Des meubles neufs de la même qualité aujourd'hui sont hors de prix.

Les volumes des habitations contemporaines font que certaines armoires, enfilades n'ont plus de raison d'être, ce qui les rend difficile à vendre tout comme les meubles customisés. Il y a aussi des modes : les meubles des années 70 et de style scandinave sont très demandés.

Quelle différence entre l'été et le reste de l'année ?

En mars avril, certains clients viennent avec des camions de location, et



Nicolas Guignard (à gauche), et son équipe de Troc.com.

CREDI P-HOTO OUEST FRANCE

équipent entièrement une maison ou un appartement, parfois aux alentours de 500 €. Puis pendant les vacances, nous vendons beaucoup de tableaux, de souvenirs et d'objets de décoration, à des touristes parisiens ou anglais.

Quelles sont les plus belles trouvailles que vous avez faites ?

Il y a de beaux moments c'est vrai. Je me souviens de ces deux tableaux. Leur propriétaire était prêt à les emmener à la déchetterie. Finalement, nous les avons mis en vente. Ils ont trouvé preneur, et pour tout de même 2 700 €. Une autre fois, lors d'un vide-maison que nous organisons à la demande d'un client, nous avons découvert d'un vase signé Émi-

le Gallé (N.D.L.R. : célèbre céramiste du XIX^e siècle). Sa vente a entièrement couvert le montant de la facture que nous avions adressée à son propriétaire !

Troc.com 54, rue Roberval, Château-d'Olonne Les Sables-d'Olonne.